

HanseMerkur Lebensversicherung AG
PRODUKTÜBERBLICK FÜR VERTREIBER

nach § 23 Abs. 1c VAG i. V. m. Art. 8 Abs. 2 DVO (EU) 2017/2358

Sparte: Lebensversicherung

Produkt: Profi Care (Marketingbezeichnung Berufsunfähigkeitsversicherung)

Tarif: SBU der Tarifgeneration 2022



Stand: 01.12.2021

v01

Hauptmerkmale und Charakteristika

Tarifbeschreibung	<p>Der Schutz vor finanziellen Einbußen infolge einer Berufsunfähigkeit steht bei diesem Produkt im Vordergrund. Die Leistung wird ab einer Berufsunfähigkeit von 50% oder bei Vorliegen von 2 bedingungsgemäßen Pflegepunkten in voller Höhe erbracht. Im Hinblick auf eine Teilzeitbeschäftigung kann der zu unterschreitende Grad der Berufsunfähigkeit gegen Mehrbeitrag auf 30% bzw. 40% abgesenkt werden.</p> <p>Ebenfalls gegen Mehrbeitrag kann eine Absicherung gegen Arbeitsunfähigkeit eingeschlossen werden.</p> <p>Dynamisierungen der Beiträge sind von 1 bis 3 % und der Leistungen von 1% oder 2% möglich.</p>
Allgemeine Versicherungsbedingungen	Bedingungen SBU Januar 2022
Verbraucherinformation (inkl. AVB)	PB 109
Einschränkungen und vertragliche Besonderheiten	<ul style="list-style-type: none"> Leistungen bei Arbeitsunfähigkeit sind auf insgesamt 18 Monate beschränkt. Sie entfallen bei gleichzeitigem Bezug von Berufsunfähigkeitsleistungen. Eine nachträgliche Vergünstigung durch Berufswechsel kann von einer erneuten Gesundheits- und Risikoprüfung abhängig gemacht werden. Leistungen bei bestimmten schweren Krankheiten mit vereinfachten Nachweisen sind auf 15 Monate befristet Differenzierte Nachversicherungsmöglichkeiten mit/ohne Anlassbezug sind jeweils auf 500€ und insgesamt auf 100 % der zum Vertragsbeginn vereinbarten Berufsunfähigkeitsrente begrenzt. Für Schüler, Studenten und Auszubildende gilt einmalig eine Grenze von 2000€.

Zielmarkt

Sparte	Lebensversicherung
Verkaufsregion	Deutschland
Altersbereiche/-Gruppen	Ab 15 Jahren bis fünf Jahre vor dem berufsbezogenen Höchstalter für die Versicherungsdauer, maximal jedoch 66. Schüler können bereits ab Alter 10 Jahre versichert werden.

Personenkreis	Das Produkt richtet sich an Kunden, die ihre Arbeitskraft über einen bestimmten Zeitraum gegen eine Berufsunfähigkeit absichern möchten durch eine Anwartschaft auf befristete Rentenzahlungen während anhaltender Berufsunfähigkeit.
Bedürfnisse	Schutz vor finanziellen Einbußen infolge einer Berufsunfähigkeit

Vertriebsstrategie

Vertriebsweg	Seitens des Produkts bestehen keine Einschränkungen in Bezug auf den Vertrieb.
---------------------	--

Risiken und Kosten

Risiken	Es sind keine mit dem Produkt verbundenen Risiken bekannt.
Kosten	Abschluss-, Vertriebs- und Verwaltungskosten sind bereits in den Versicherungsbeiträgen berücksichtigt. Über die in den Vertragsunterlagen (Antrag, Versicherungsbedingungen und Versicherungsschein) beschriebenen Kosten hinaus entstehen dem Kunde keine weiteren.

Interessenkonflikte

Es sind keine Umstände bekannt, welche einen Interessenkonflikt zum Nachteil des Kunden auslösen können.
--

Das Produkt / der Tarif hat das Produktfreigabeverfahren der HanseMercur Lebensversicherung AG erfolgreich durchlaufen und wird regelmäßig überprüft.